



Unser Kunde ist ein führender Anbieter für temperaturgeführter Transporte und Logistiklösungen. Das hochqualifizierte Team bietet maßgeschneiderte, smarte und effiziente Logistiklösungen an. Zur Verstärkung des Teams in Duisburg suchen wir den

Sales Manager Air, Road & Sea (m/w/d)

Hybrides Arbeiten

Ihre Aufgaben:

- ✓ Akquise neuer Kunden und Pflege bestehender Kundenbeziehungen im Bereich Air-, Road- and Seafreight.
- ✓ Identifizierung und Analyse von Kundenanforderungen, um maßgeschneiderte Logistiklösungen anzubieten.
- ✓ Erstellung von Angeboten, Präsentationen und Verträgen, um neue Geschäftsmöglichkeiten zu generieren.
- ✓ Marktanalysen durchführen, Wettbewerbsinformationen sammeln und Trends in der Industrie verfolgen.
- ✓ Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Operations und Customer Service, um die reibungslose Abwicklung der Transportaufträge sicherzustellen.
- ✓ Regelmäßiges Reporting und Umsatzprognosen an das Management.

Ihr Profil:

- ✓ Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation.
- ✓ Begeisterung und Leidenschaft für die Luftfracht- und Seefrachtbranche.
- ✓ Kommunikationsstärke und ausgeprägte Verhandlungsfähigkeiten.
- ✓ Fähigkeit, Beziehungen zu Kunden aufzubauen und zu pflegen.
- ✓ Selbstmotiviert, zielorientiert und eigenverantwortlich arbeitend.
- ✓ Gute Kenntnisse in MS Office und CRM-Tools.
- ✓ Erfahrung im Transport- und Logistikvertrieb von Vorteil.
- ✓ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse.

Was erwartet Sie:

- ✓ Ein attraktives Gehaltspaket inkl. PKW
- ✓ Eine freundliche und kollegiale Arbeitsatmosphäre
- ✓ Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- ✓ Weiter attraktive Zusatzleistungen

Interessierte Kandidaten senden ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der frühest möglichen Verfügbarkeit und der Gehaltsvorstellung per E-Mail an Bewerbung@logistik-consultants.de. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Klaus Kothmann telefonisch unter +49 201 8945 364 zur Verfügung.