

Unser Kunde ist ein mittelständisches Unternehmen für Logistik- und Supply-Chain-Lösungen und sucht in NRW den

## **Business Development Manager (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- ✓ Aktive Akquise von Neukunden im Bereich Kontraktlogistik. Sie verantworten den strategischen Ausbau der Marktpresenz in den Bereichen Handel, FMCG, Elektro, Industrie, DIY und Maschinenbau. Im E-Commerce bauen Sie die logistischen Dienstleistungen gezielt weiter aus
- ✓ Entwicklung maßgeschneiderter logistischer Lösungen in enger Zusammenarbeit mit Operations, Engineering und Projektmanagement
- ✓ Durchführung von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Geschäftspotenziale - Erstellung und Präsentation überzeugender Angebote und Konzepte auf Entscheider-Ebene
- ✓ Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung nachhaltiger Kundenbeziehungen
- ✓ Mitwirkung bei der strategischen Weiterentwicklung des Vertriebskonzepts
- ✓ Teilnahme an Messen, Branchenevents und Networking-Veranstaltungen
- ✓ Enge Zusammenarbeit mit internen Stakeholdern zur reibungslosen Projektumsetzung

### **Ihr Profil:**

- ✓ Erfahrung als Business Development Manager, Key Account Manager oder Sales Manager in der Logistikbranche, im speziellen in der Kontraktlogistik. Sie verfügen über ein gutes Netzwerk
- ✓ Betriebswirtschaftliches Verständnis und Erfahrung im Projektmanagement sind für Sie eine Selbstverständlichkeit
- ✓ Gute Kenntnisse im Umgang mit Microsoft-Office-Programmen runden Ihr Profil ab

### **Unser Kunde bietet:**

- ✓ Einen Arbeitsplatz in einem wachsenden Logistik-Familienunternehmen, in dem Teamarbeit groß geschrieben wird
- ✓ Flexible Arbeitszeiten
- ✓ Eine attraktive leistungsgerechte Vergütung, inkl. der Zahlung von Vermögenswirksamen Leistungen
- ✓ Ein Firmen-PKW mit privater Nutzung
- ✓ Remote Work

Interessierte Kandidaten senden ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der frühest möglichen Verfügbarkeit und der Gehaltsvorstellung per E-Mail an [Bewerbung@logistik-consultants.de](mailto:Bewerbung@logistik-consultants.de). Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Klaus Kothmann telefonisch unter +49 201 8945 364 zur Verfügung.