



Unser Kunde ist ein innovativer Logistikdienstleister. Die Entwicklung zukunftsorientierter Businessstrategien entlang komplexer Supply Chain Prozesse stellt das Kerngeschäft unseres Kunden dar. Zur Verstärkung des Teams im Großraum Karlsruhe/ Stuttgart suchen wir den

## Key Account Manager (m/w/d) Schwerpunkt Kundenbetreuung und Handel

### Ihre Aufgaben:

- ✓ Sie sind verantwortlich für die umfassende Betreuung der Hauptkunden und Dienstleister aus dem Bereich Handel.
- ✓ Ihr Aufgabenspektrum erstreckt sich von der Bearbeitung des Tagesgeschäftes über Kalkulationen sowie Angebotserstellung und Mitwirkung bei Vertragsverhandlungen sowie Vertragsabschlüssen bis hin zur Implementierung.
- ✓ Nach einer fundierten Einarbeitung und dem Kennenlernen des Dienstleistungsportfolios werden Sie auch versiert Cross-Selling-Potentialen gewachsen sein.
- ✓ Die Bearbeitung von Reklamationen und Klärung von Kundenanliegen gehören ebenfalls zu Ihren Tätigkeiten.

### Ihr Profil:

- ✓ Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium und/oder eine abgeschlossene Ausbildung idealerweise mit Schwerpunkt in der Logistik und haben bereits Erfahrungen im Bereich Vertrieb/Key Account Management vorzuweisen.
- ✓ Sie bringen einschlägige Berufserfahrung in der Bestandskundenbetreuung und im weiträumigen Feld der Logistik mit
- ✓ Zudem haben Sie gute Kenntnisse in MS-Office und arbeiten erfolgreich CRM-Systemen
- ✓ Die Fähigkeit gut kommunizieren und argumentieren zu können und das ebenso in der englischen Sprache sowie eine überzeugende Persönlichkeit runden Ihr Profil ab

Interessierte Kandidaten senden ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der frühest möglichen Verfügbarkeit und der Gehaltsvorstellung per E-Mail an [Bewerbung@logistik-consultants.de](mailto:Bewerbung@logistik-consultants.de). Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Klaus Kothmann telefonisch unter +49 201 8945 364 zur Verfügung.