



Unser Kunde ist ein weltweit operierender Full Service-Logistikdienstleister. Innovationskraft, flache Hierarchien und neue Technologien zeichnen das moderne familiengeführte Unternehmen aus. Branchenschwerpunkte unseres Kunden sind die Bereiche Handel, Medien, FMCG, Fashion, Reifen, Industrie, Healthcare und Electronics. Zur Erweiterung des Teams suchen wir deutschlandweit den

Business Development Manager / Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- ✓ Mitgestaltung der Go-to-Market- und Vertriebs-Strategie für die neu gegründete Business Unit Fashion & Lifestyle
- ✓ Generierung und Akquisition neuer Kontraktlogistik-Geschäfte mit Neu- und Bestandskunden
- ✓ Entwicklung und Ausbau von Kundenbeziehungen und -geschäften sowie Erweiterung des Kundenportfolios
- ✓ proaktive Markt- bzw. Tenderbearbeitung vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss, inklusive Vorbereitung und Verhandlung von Logistikverträgen
- ✓ Beobachtung von Markt- und Branchenentwicklungen und proaktive Ableitung entsprechender Handlungsempfehlungen
- ✓ Analyse von Kundenbedürfnissen und Entwicklung neuer Logistik-Konzepte gemeinsam mit anderen Teams (Concepts & Solutions, Engineering, Operations, HR, IT)

Ihr Profil:

- ✓ erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium (Wirtschaftswissenschaften / Ingenieurwesen / Logistik) oder eine vergleichbare Qualifikation mit Schwerpunkt Vertrieb in der Kontraktlogistik
- ✓ mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, Key-Account-Management und/oder als Consultant (w/m/d), vorzugsweise im Bereich der Kontraktlogistik
- ✓ idealerweise Erfahrung in den Industrien Fashion, Beauty und/oder Lifestyle
- ✓ sehr gute Englischkenntnisse
- ✓ Self-Starter (w/m/d) mit hoher Eigenmotivation und Selbstständigkeit („self-propelling“)
- ✓ gewinnende Wesensart mit einem offenen Mindset

Interessierte Kandidaten senden ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der frühest möglichen Verfügbarkeit und der Gehaltsvorstellung per E-Mail an Bewerbung@logistik-consultants.de. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Klaus Kothmann telefonisch unter +49 201 8945 364 zur Verfügung.