

Unser Kunde ist ein expandierendes Unternehmen in der Kontraktlogistik mit weltweiter Präsenz. Zur weiteren Verstärkung des sehr erfolgreich eingeschlagenen Wachstumspfadens suchen wir mit Sitz im Großraum Frankfurt den Senior Business Development Manager (m/w/d).

Senior Business Development Manager (m/w/d)

Großraum Frankfurt

Ihre Aufgaben:

- ✓ Aktive Gewinnung neuer Kunden über verschiedene Vertriebskanäle sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- ✓ Repräsentation des Unternehmens auf Messen und relevanten Branchenveranstaltungen
- ✓ Beratung der Kunden und Entwicklung maßgeschneiderter Logistik- und Outsourcing-Konzepte
- ✓ Erstellung, Bewertung und Begleitung von Ausschreibungen unter wirtschaftlichen Gesichtspunkten
- ✓ Analyse von Buying Centern und Entwicklung überzeugender USPs in enger Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen
- ✓ Enge Abstimmung und Koordination von Angeboten und Ausschreibungen mit dem Management
- ✓ Steuerung des gesamten Vertriebsprozesses vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss inkl. Unterstützung bei Vertragsverhandlungen

Ihr Profil:

- ✓ Abgeschlossenes Studium im Bereich Logistik oder eine vergleichbare Qualifikation bzw. Ausbildung wünschenswert
- ✓ Mindestens fünf Jahre Berufserfahrung im Sales oder Business Development in der Kontraktlogistik
- ✓ Nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung und nachhaltigen Geschäftsentwicklung
- ✓ Sehr gute Marktkenntnisse des deutschen Kontraktlogistikmarktes ergänzt durch ein starkes, praxisnahes Branchennetzwerk
- ✓ Ausgeprägte Vertriebs- und Kommunikationsstärke mit klarer Hunter-Mentalität
- ✓ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ✓ Hohe Mobilität und Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- ✓ Hohe Eigenmotivation, unternehmerisches Denken und Handeln

Unser Kunde bietet:

- ✓ Hybrides Arbeiten/ Firmenwagen zur privaten Nutzung

Interessierte Kandidaten senden ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der frühestmöglichen Verfügbarkeit und der Gehaltsvorstellung per E-Mail an bewerbung@logistik-consultants.de. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Klaus Kothmann telefonisch unter +49 201 8945 364 zur Verfügung.